起業マップ (C)Hideo Kosaka

- 起業マップ
  - ⚠起業をするかしないかの判断
  - 個人の能力開発
    - スキル
      - 当該分野スキル
        - 業務経験
          - アイデア創出能力
          - アイデア保有
          - 業界慣行とその打破
        - 資格保有
          - 独占業務
          - 優越的地位
      - 会社運営スキル
        - 経営経験
          - 税務スキル
          - 人事管理ノウハウ
          - 法人設立ノウハウ
        - 経理・総務経験
          - 官公署届出
            - 税務関係
            - 労務関係
          - 情報管理
            - ファイリング
            - 整理整頓
          - 会計処理
            - 会計ソフト
            - 帳簿
            - 伝票
          - 契約関係
          - 情報処理能力
          - 代行業者確保
        - 営業経験
          - 受発注業務
          - クレーム対応
          - （マーケティング）
      - コミュニケーションスキル
        - 立ち振る舞い
        - 人脈形成力
        - 交渉力
        - 説得力
        - 包容力（従業員に対し）
      - ＩＴスキル
        - パソコン活用
          - PC操作
            - ショートカット
            - 辞書登録
            - バックアップ
          - アプリケーション
            - WORD
            - EXCEL
            - PowerPoint
          - インターネット
            - 検索能力
            - ニュース・情報収集
          - ネットワーク構築
            - グループウェア
            - 社内ＬＡＮ
          - eメール
            - ウィルス・ワーム対策
            - スパム対策
        - WEB活用
          - 制作スキル
            - HPビルダー
            - Dream Weaver
            - CSSの知識
            - W3C準拠文法
            - HTML LINT
            - アクセシビリティ
            - ユーザビリティ
            - SEO対策
          - 活用スキル
            - 広報効果
            - サンプリング
            - ブランド化
              - ロゴ
              - キャッチフレーズ
              - デザイン
              - コンテンツのレベル
              - 文章力・表現力
            - 受付窓口拡大
              - 問い合わせフォーム
                - メール
                - FAX
                - Skype
                - 電話
              - WEBカメラ
              - チャット
        - 情報セキュリティ
          - Norton
          - USBポート
          - ファイル管理
          - PCアクセス
            - ログインパスワード
            - スクリーンセーバー
        - 人為的セキュリティ対策
          - 外注先対策
          - 倫理観醸成
          - 入社時誓約書
          - 退職時誓約書
      - プレゼンテーションスキル
        - 資料作成スキル
          - PowerPoint
          - Word
          - Excel
          - パネル
        - 事前準備
          - 相手の能力
            - 均一レベル
            - バラバラのレベル
          - 参加者属性
            - 参加意欲
            - 所属部署
          - 機材の確認
            - ホワイトボード
            - プロジェクター
            - マイク
          - 場所・設備
            - 空調
            - 照明・音響
            - 机・椅子
        - パフォーマンス
          - 対話能力
            - 双方向の空間
          - ボキャブラリー
            - 専門用語の翻訳
            - 最新情報・用語
          - 外見・印象
    - 起業マインド
      - 企業理念
        - 全社共有理念
        - 曲げられない考え方
        - 価値観・行動基準
      - 起業への思い
        - 起業の理由
          - 金銭面
            - 希望年収額
              - 使い道
              - 将来の投資
          - 非金銭面
            - 生活基盤
            - 精神の健康
        - 動機付け
          - モチベーション
            - 前向きのもの
            - 後ろ向きのもの
        - 根性
          - TRY & ERROR
          - 継続性
        - 諦めるポイント
          - 代替案
            - サラリーマン
            - アルバイト
            - 派遣労働
          - 撤退計画
            - 撤収費用試算
            - 撤退のリスク
        - 生活面
          - 必要な稼ぎ
          - 仕事に費やす時間
        - 目指す目標
          - 数値目標
          - 非数値目標
      - 社会貢献
        - 誰の・どんな利益？
        - やり甲斐
      - 問題意識
        - 現状課題抽出
        - 解決による満足度
      - 仕事と家庭
        - 家族の理解・支え
          - ワークライフバランス
          - 家族を説得
        - 健康管理
          - フィジカル面
          - メンタル面
      - 経営者としての適性
        - 判断力
        - 責任感
        - 忍耐力
        - 健康管理
        - 職業倫理
        - 持続力
    - 人的ネットワーク
      - メンター
        - 理念共有
        - 目標共有
        - 尊敬
      - 支援者
        - 公的機関
          - 商工会議所
            - 窓口相談
            - 記帳指導
            - 創業塾
            - 会員分科会
          - 都道府県
            - インキュベーション施設
            - 制度融資
          - 市区町村
            - 制度融資
        - 仕事仲間
          - 友人
          - 家族
      - 情報交換
        - 異業種
          - 交流会
          - 飲み会
          - ランチMTG
          - ML
        - 同業者
          - 勉強会
          - ML
      - 後進育成
        - 舎弟養成
        - 代理店展開
      - 従業員
        - 研修・教育
        - 給与体系
        - 社内OJT
      - 外部協力者
        - 外注先
          - 受入体制確認
          - 情報取扱体制確認
        - アライアンス
        - 発注元
      - 下請
        - 製造・加工工場
          - 継続的供給契約
          - 品質確認
        - 同業者
          - 繁忙時助け合い
  - 事業計画
    - 財務計画
      - 損益計算書
        - 予算策定
          - 売上と利益の根拠
            - 仮契約
            - 売上見込み
            - 引き合いの状況
          - 部門別・商品別売上目標
            - 具体的な営業方法
            - 単価設定
            - 原価計算
          - 経費予算
            - 経費節減努力
          - 予算と実績
      - 貸借対照表
        - 設備投資計画
          - 所要資金と効果
          - 価格交渉
      - キャッシュフロー計算書
        - 資金繰り
        - 入出金の締め日決定
    - 事業化スケジュール
      - スケジュール作成
      - スケジュール進捗管理
    - 起業環境調査
      - 商圏調査
        - 統計調査・数値把握
        - 通行量調査
        - 地元調査
      - 競合調査
        - ネット上調査
        - 調査会社レポート
        - 新聞・雑誌記事
      - ニーズ把握
        - 事業可能性
          - ４つの「不」
          - ヒアリング
          - 見本市
          - AIDMA分析
          - SWOT分析
        - 流行
          - 流行に便乗
          - 流行を仕掛け
            - 資金力
            - メディアカ
      - 商品寿命調査
        - 類似商品分析
        - 市場予測
      - リスク調査
        - 必要な許認可
        - 所要運転資金
        - 起業後の参入障壁
        - 契約リスク
        - 天災リスク
        - 情報漏洩リスク
        - リスクマネジメント体制
        - リーガルリスク
    - マーケティング
      - 販路開拓手法
        - 訪問営業
          - リスト作成
          - 訪問活動
        - 電話勧誘
          - 名簿営業
          - 問い合わせフォロー
        - DM
          - 郵便・宅配便
          - FAXDM
          - 公的機関同封チラシ
        - E-mail
          - 未承諾広告※
          - フッタ活用
          - 定例案内・ニュースレター
        - ロコミ
          - HP活用
          - SNS
          - コミュニティ形成
        - 出版物
          - 書籍出版
          - 雑誌寄稿
          - 無料レポート
        - アフィリエイト
        - パブリシティ
          - 新聞掲載
          - TV・ラジオ出演
          - プレスリリース
        - 広告宣伝
          - TV・ラジオCM
          - 雑誌・タウン誌
          - 新聞広告
          - 交通広告
        - 講演活動
          - 利益誘導系
          - ブランド形成系
          - 講演の事業化
        - サンプリング
          - 全体的
          - 範囲限定
        - リピーター獲得
          - 現場での満足
          - ポイントカード
          - 紹介制度
        - 代理店展開
        - イベント企画
      - 商品企画開発
        - 基礎研究
          - 単独研究
          - 共同研究
        - 新機能
        - 商標・ネーミング
          - 商標検索
          - 類似名ネット検索
        - 特許・実用新案
          - 特許等検索
          - 専門家調査
        - 実現スケジュール化
      - 用地決定
        - 収容能力
          - ワークスペース
          - 店舗・顧客対応スペース
        - 職場環境
          - 交通アクセス
          - 公害問題
          - 治安
        - 集客力
          - 通行量調査
          - 交通量調査
        - コストパフォーマンス
          - 収益効果
          - 機会費用
        - 支払い能力
          - 初期費用
            - 物件取得費用
            - 改装・設備費
          - 維持費用
            - 固定資産税等負担
            - 家賃
            - 光熱費
            - 修繕費
      - ITマーケティング
        - メルマガ
          - 相互紹介
          - イベント案内・集客
          - 本サービスへの誘導
        - ブログ
          - レンタル
            - 近況報告
            - 日記
              - 公開ブログ
              - 非公開ブログ
            - 出会い
            - 事業紹介
          - ホスティング
            - WP
            - MT
        - ホームページ
          - 会社案内
          - ネットショップ
            - 商品販売
            - 販促プログラム
          - ニーズ蓄積
          - アクセス解析
        - ネット広告
          - Overture
          - Adwords
        - ケータイ
      - 商品仕入
        - 仕入先開拓
        - 商品提案
    - 資金調達
      - 借入
        - 借入可能
          - 取引銀行決定
            - 国金
            - 保証付
            - プロパー融資
          - 金利
            - 固定金利
            - 変動金利
          - 連帯保証人・担保
        - 借入不可
          - 事業計画再考
          - 資金力強化
          - 断念
      - 助成金
        - 創業系
        - 雇用系
        - 技術開発系
      - 出資受入
        - 個人
        - ベンチャーキャピタル
        - 公的機関（投資育成等）