

# 自己紹介

1996年 京都大学経済学部 卒業

1996年 株式会社東海銀行 入社

2003年 (有)起業経営研究所 設立、代表取締役就任

小坂行政書士事務所 代表就任

契約学習ネットワーク 主宰 (2013年、消費者庁表彰)

現在 愛知県瀬戸市「せと・しごと塾」塾長

愛知県瀬戸市

せとまちツクリテセンター

津島商工会議所

春日井商工会議所

岐阜県商工会連合会

企業の経営顧問

創業支援マネージャー

コーディネーター

経営支援コーディネーター

伴走型支援専門家

エキスパート

ごく少数の顧問先を徹底支援



\* 開業以来20年、30,000件を超える起業・経営相談が財産です。

# 創業の経緯

- 元々マスコミ希望、「情報に埋もれたい」
- マスコミ全滅、金融機関に拾ってもらう
- 中小零細企業の経営者との出会い
- デリバティブ等金融商品、大企業も担当
- 海外勤務が転機、療養、人生の見直し
- 資金がない中で**2003**年創業（ネット戦略）
- 起業で生活を作りたい人を支える
- 経営者が夜逃げしなくて良いように

# 起業家・中小企業の相談相手

あえて茨の道を選択

- 「1人ワンストップ」が可能な幅広いスキルを身につけることがモットー。「即答」という究極の時間価値提供を追求。
- 売上アップ、販促、IT活用、WEB制作、書面作成の相談まで。
- 話すことよりも聴く方が好きです。
- 2020年に入り、新型コロナウイルス関連の相談が激増。
- 主に公的機関で経営相談を受けています。
- 起業家・経営者が夜逃げしなくて良いように、1人でも多くの方が起業により生活をつくることができるようにすることが願い。
- 自立・貢献・挑戦を促す助言を。



2019年せと・しごと塾第12期 懇親会風景

# 相談内容いろいろ

開店時の資金調達、建物建築計画、近隣対策、  
**ChatGPT**を活用した事業計画・マーケティング立案、  
創業全般、創業時のマーケティング、商圈分析、  
事業コンセプト、コロナ対策資金繰り、販売促進、  
事業再構築、映像機材の選定、立地検討、収益計画  
持続化補助金、メニュー開発、契約更新(書面)、  
新製品開発、メルカリ活用(テストマーケティング)、  
**WordPress**構築、価格設定、電子申請、第二創業、  
副業での起業、伴走型支援(継続相談)、ネット集客、  
赤字対策、スタッフ対応、**etc...**

# 著書・HPなど

- 著書 「ゼロからはじめる 起業のお金 必ず知っておきたいこと100」(あさ出版)  
 「ゼロからはじめる 起業の法律 必ず知っておきたいこと100」(あさ出版)  
 「これ1冊でわかる契約書の読み方・作り方 新版」(あさ出版)  
 「これ1冊でわかる契約書の読み方・作り方 I T版」(あさ出版) など

HP <http://kosaka.main.jp/> Facebook & Twitter ID : kosakahideo

